

PHI DATA N.V., met hoofdzetel te Wemmel, is een Belgische organisatie - met diverse vestigingen in de BeLux.

In het tijdperk van digitale business transformatie en IoT realiseert PHI DATA als Auto-ID solution integrator diverse productiviteitsoplossingen t.b.v. de gehele supply chain, alsook andere bedrijfsprocessen. Bij deze oplossingen maken we steeds gebruik van krachtige en innovatieve technologieën zoals barcode, RFID, real time locating systems, condition monitoring, mobile computing, industrial-grade label printing, enz. Gebruiksvriendelijke softwareoplossingen zoals warehouse management, proof of delivery, asset inventory, personnel & patient safety, compliance labelling handelen de transacties, alerts en rapportage feilloos af. Door het hanteren van hoge kwaliteitsnormen en een klantgerichte service bekleedt PHI DATA al meer dan 35 jaar een vooraanstaande positie binnen de sector.

Voor onze vestiging in Wemmel zijn wij dringend op zoek een commerciële buitendienstmedewerker:

Account Manager Health & Care (m/v)

verantwoordelijk voor de realisatie van het verkoopresultaat.

Functie:

- Beheer van bestaand cliënteel en prospectie van nieuw cliënteel binnen de gezondheidssector met het oog op de uitbouw van commerciële opportuniteiten, voor zowel voor recurrente als nieuwe business.
- Analyses verrichten voor inzichtverwerving t.b.v. je klantenbeleid.
- Opvolging van de tevredenheid en polsen naar eventuele verbeteringen en wensen.
- Uitvoeren van het sales plan en opvolgen van het resultaat t.a.v. het verkoopbudget.
- Klantenbehoeftes analyseren en adviserend oplossingen presenteren.
- Opmaken, presenteren & afsluiten van offertes, alsook de overdracht naar de organisatie voor de uitvoering.
- Vertalen van de strategie naar initiatieven die het behalen van de verkoopdoelstellingen alsook de jaarlijkse groei ondersteunen.
- De aansturing van de marketingacties voor een optimale markt- en klantbenadering i.f.v. het sales plan.
- Jaarlijks actualiseren van het sales plan t.b.v. de marktontwikkeling.
- Aansluiting sectorfederaties, bijwonen/geven presentaties, sectoriele netwerking.
- Blijvend kennis verwerven van onze producten, oplossingen en diensten.
- Samenwerking met de binnendienst en rapportage aan de sales manager.

Profiel:

- Hogere of universitaire opleiding aangevuld met sales- en marketing ervaring.
- Passie voor sales en ICT, bij voorkeur m.b.t. hoogtechnologische oplossingen.
- Ervaring in de Auto-ID sector, supply chain en applicatie software zijn een plus
- Ervaring in de Health & Care sector is gewenst.
- Enthousiaste, resultaatgerichte, constructieve en creatieve persoon
- Mature, extraverte en loyale persoonlijkheid
- Talenkennis: zeer goed tweetalig Nederlands & Frans en gevorderd Engels

Ons aanbod:

- Een baan met afwisseling en uitdagingen in een Benelux ICT bedrijf
- Een stabiele en financieel gezonde organisatie in de top van het segment
- Een technologisch sterk ontwikkelende markt
- Professionele, dynamische en informele werksfeer
- Een competitief salaris aangevuld met extralegale voordelen

Interesse?

Stuur uw CV en motivatie via email naar kroothans@phidata.be of per brief naar PHI DATA,
Dhr Kurt Roothans - Sales Manager, Heide 11, B-1780 Wemmel.

Voor bijkomende informatie kan u ons contacteren op het nummer 02/456 93 23 of onze website raadplegen: www.phidata.be