



**PHI DATA N.V.**, met hoofdzetel te Wemmel, is een Belgische organisatie - met diverse vestigingen in de BeLux.

In het tijdperk van digitale business transformatie en industry 4.0 realiseert PHI DATA als Auto-ID solution integrator diverse productiviteits- en visibiliteitsoplossingen t.b.v. de gehele supply chain, alsook andere bedrijfsprocessen. Bij deze oplossingen maken we steeds gebruik van krachtige en innovatieve technologieën zoals barcode, RFID, real time locating systems, IoT, condition monitoring, mobile computing en industrial-grade label printing. Gebruiksvriendelijke softwareoplossingen zoals warehouse management, proof of delivery, asset inventory, personnel & patient safety, compliance labelling handelen de transacties, alerts en rapportage feilloos af. Door het hanteren van hoge kwaliteitsnormen en een klantgerichte service bekleedt PHI DATA al meer dan 35 jaar een vooraanstaande positie binnen de sector.

Voor onze vestiging in Wemmel zijn wij dringend op zoek naar een commerciële buitendienstmedewerker:

## **Business Development Manager (m/v) Industrial Label Printing Solutions**

verantwoordelijk voor de realisatie van het verkoopresultaat

### **Functie:**

- Doorbraak in nieuwe markten en commercieel ontwikkelen van opportuniteiten met innoverende oplossingen.
- Markt-, technologie- & oplossingsinzicht verwerven t.b.v. de verdere innovatie en toepassingsmogelijkheden van de respectievelijke oplossingen
- Business model en go to market strategie verder aansturen.
- Strategische contacten met leveranciers en kennis- en netwerkplatformen
- Uitvoeren van het sales plan en opvolgen van het resultaat t.a.v. het verkoopbudget
- Klantenbehoefte analyseren en adviserend oplossingen presenteren
- Opmaken, presenteren & afsluiten van offertes, alsook de overdracht naar de organisatie voor de uitvoering.
- Vertalen van de strategie naar initiatieven die het behalen van de verkoopdoelstellingen alsook de jaarlijkse groei ondersteunen.
- De aansturing van de marketingacties voor een optimale markt- en klantbenadering i.f.v. het sales plan.
- Jaarlijks actualiseren van het sales plan t.b.v. de marktontwikkeling
- Aansluiting bij sectorfederaties, bijwonen/geven presentaties, sectoriële netwerking
- Blijvend kennis verwerven over onze producten, oplossingen en diensten
- Samenwerking met de binnendienst en rapportage aan de sales manager

### **Profiel:**

- Hogere of universitaire opleiding aangevuld met sales- en marketing ervaring.
- Passie voor sales en ICT, bij voorkeur m.b.t. hoogtechnologische oplossingen.
- Ervaring in de Auto-ID sector, supply chain en document management software zijn een plus of het adviseren over en verkopen van complexere oplossingen.
- Enthousiaste, resultaatgerichte, constructieve en creatieve persoon
- Mature, extraverte en loyale persoonlijkheid
- Talenkennis: zeer goed tweetalig Nederlands & Frans en gevorderd Engels



## Auto-ID Solution Integrator

### Ons aanbod:

- Een baan met afwisseling en uitdagingen in een Benelux ICT bedrijf
- Een stabiele en financieel gezonde organisatie in de top van het segment
- Een technologisch sterk ontwikkelende markt
- Professionele, dynamische en informele werksfeer
- Een competitief salaris aangevuld met extralegale voordelen

### Interesse?

Stuur uw CV en motivatie via email naar [struyen@phidata.be](mailto:struyen@phidata.be) of per brief naar PHI DATA, Dhr. Sven Truyen - Sales Manager, Heide 11, B-1780 Wemmel.

Voor bijkomende informatie kan u ons contacteren op het nummer 02/456 91 71 of onze website raadplegen: [www.phidata.be](http://www.phidata.be)